

Weekly Report

事務局：460-0003
名古屋市中区錦1-13-19
名錦ビル7F
TEL：052-211-3803
FAX：052-211-2623
MAIL：2760_nagoya@mizuho-rc.jp
URL：<http://www.mizuho-rc.jp/>

創立：1980年(昭和55年)1月10日
会長：千秋季頼
幹事：本多誠之
クラブ広報委員長：萩原孝則
例会日：毎週木曜日 PM12:30～
会場：ヒルトン名古屋

2023-24年度
国際ロータリーのテーマ



世界に希望を生み出そう

第2059回例会

～会員増強・新クラブ結成推進月間～
クラブテーマ：「熱田の杜・友愛・気品」

2023年8月3日(木) 晴 第5回例会

司会：中嶋修 会場委員
斉唱：「君が代」「奉仕の理想」
ゲスト：杉山智一様

会長挨拶

皆さん、こんにちは。先々週・先週と所用につき、出席が叶わず大変失礼いたしました。安井副会長には、クラブフォーラムの議長も代行いただき、誠にありがとうございました。先月の話で恐縮ですが、7月4日に野球部が甲子園でのロータリー全国野球大会に出場し、見事大勝利しました。出場された皆さん、大変お疲れ様でした。17対1で山形の高畠RCに快勝したとのこと、本当におめでとうございます。現在、野球部は対外試合8連勝中だそうですね。

実は、神社界にも野球大会がありまして、それが今月、開催されます。熱田神宮を含め、6つの地区(伊勢、東京、兵庫、出雲・琴手、九州、熱田)からチームが集まり、各地区の持ち回りで開催しています。今年は伊勢神宮が担当で、伊勢で開催されます。

野球人口が減っているので、神主さんだけでのチームはチョット無理があります。どこのチームもメンバー集めに苦労していますが、瑞穂RCの野球部は若手が増えて、精力的に活動しておられると聞いています。素晴らしいことです。うらやましい限りです。

さて、野球部の皆さんは日ごろ、熱田神宮公園にあるグラウンドで練習されているそうですね。その横にあるのが古墳ということはご存知ですよね?

断夫山古墳という名前の前方後円墳で、長さは151m、高さは最高16mある、巨大な古墳です。隣にある野球のグラウンドよりもさらに大きく、立派な古墳であるのは、野球部の皆さんなら、よくご存知だと思います。祀られているのは、以前の例会でご紹介した、日本武尊の奥さんで、宮簣媛命などと言われています。夫を断つ山で断夫山と名付けられたという説もあります。この場所は、永らく熱田神宮の所管として管理されていましたが、第二次世界大戦後、愛知県の所有になり、現在、公園として整備されています。

一方、その南には白鳥古墳があり、こちらは日本武尊が亡くなつたのち、白い鳥となって、この地に舞い降りたといいういわれがあります。熱田神宮では、この2つの古墳を御陵としてお祀りし、毎年5月8日に御陵墓祭を行っています。熱田神宮の近辺は、名古屋城あたりから南へ伸びる標高8～16メートルの熱田台地の上にあります。この台地には、稻作が始まった弥生時代の土器が出土したり、熱田神宮の境内にも遺跡があります。熱田神宮のあたりは、古来から尾張の中心であり、名古屋城に続く南北の台地は、高台で地盤が強く、この台地に拠点を構えている会社や、個人でお住いの方々は、安心して生活が送れるのではないかでしょうか。

出席報告

会員69名 出席42名 (出席計算人数56名)

出席率 66.67%

千秋季頼会長



ニコボックス

岡部光邦 ニコボックス委員

- 大好きな妻へお花をいただきありがとうございました。 田中 良知さん
- 杉山智一さん本日の卓話楽しみにしております。 岡部 光邦さん
- 櫛田さん先日はお世話になりました。 村上 学さん
- 暑い日が続いています。熱中症にご注意を!! 長谷川 隆さん
- 山口さん先日はありがとうございました。 先週は、桑名水郷花火・熱田神宮朔日市と夏真っ盛りのイベントがありました。 萩原 孝則さん
- 千秋さん、先日は神宮会館の予約していただきありがとうございました。 大変お世話になりました。 櫛田 篤弘さん

幹事報告

本多誠之幹事

- 8/3 第2回理事会 13:40～(4F桜の間)
- 8/10例会 12:30～(ヒルトン4F竹の間)
- 8/17(木) 定款により休会
- 事務局夏季休暇 8/14(月)～8/18(金)
※8/31親睦例会・9/11福岡お月見例会 ベ8/3(木)

委員会・同好会報告

米山奨学会委員会：市岡正蔵委員長

今年度の委員会の方針活動計画にしたがいまして、今年度の米山奨学生 DAO THI THU NGANさんの親睦交流会を今月8月22日に開催いたします。米山奨学会委員会の皆さん、及び関係者の方々、出席のほどよろしくお願ひいたします。場所時間につきましては、事務局より連絡が入ります。今回は委員会メンバーのみでの開催となります。

8月誕生日おめでとう

村瀬俊高さん 今川知也さん 森裕之さん
広瀬弘幸さん 渡邊将之さん

卓話

杉山智一さん

杉山と申します。よろしくお願ひします。先ほど会長の方からも難しいというお話がありましたように、プライベートバンカーというのあまり聞いたことがない名前かと思いますが、日本でも野村證券とかメガバンクでプライベートバンク部や、ウェルスマネジメント部というのがあります。いわゆる富裕層を中心にケアする銀行員というようなイメージです。



もともとは、250年前にフランスの戦争があった時に、みんな財産を奪われるということで、スイスの管財人に預けて子孫まで残すというのがプライベートバンクの発祥です。そこから有名になったのが「スイス銀行」ですが、実は「スイス銀行」っていうのはありませんが、いわゆるスイスの銀行で資産を預けることによって資産を保全した

りしていくというのが発祥です。

アジアでいうとシンガポールは、アジアのスイスを目指しています。だから富裕層が最近いっぱい行くという流れになっています。日本は、1億円以上持っている人数でいうと、世界で2番目です。もう少しで中国が抜くと思いますが、1位はアメリカです。日本でも富裕層の方が多いので、いわゆる日本のメガバンクとか、地方銀行とか、野村証券などがプライベートバンクやウェルスマネジメント部を作って富裕層の取り込みを、東海東京証券などがやっています。

僕のやっている仕事と何が違うかといいますと、僕はもともと野村證券とか三井住友で普通に証券マンをしていましたが、3回目の転職で、ソシエティエヌラルというフランスの銀行にいきました。ナポレオン3世が作った、フランスでは2番目の銀行です。ご存知の方もいると思いますが、名古屋だったらUBSとか日本にある外国の銀行、外資系の銀行がプライベートバンクをやるという業務です。

日本の金融庁にはルールがあり、外資系の銀行が日本に入ってきたり、金融庁のルールに従わなければなりません。例えば定期預金の金利を出すのも、今、スイスの銀行は、金利が上がってますので、定期預金が5%くらいで良いです。今、日本にある三井住友プレステイアだと3.5です。残りの1.5はどこにいったかというと、銀行の収益になっていることがあります。

日本の金融機関の収益の構造というのは、手数料がほとんどです。つまり、お客さんのお金が減っても、手数料でぐるぐる回し、売ったり買ったりすれば、銀行が儲かる。金融機関が儲かるで、お客さんは損をする。そして担当者は3、4年経つと転勤していく。というパターンです。スイスとかシンガポールは、そういう事がなくて、売買手数料で取らないんです。お客さんから預かっているお金が増えると、例えば1億のうち管理費1%をとって1億で100万円もらえるわけです。2億になると銀行が200万もらえるわけです。だから、お客さんが増えるイコール銀行が儲かるという仕組みになります。転勤とともにない。という形になっています。その富裕層をターゲットにした銀行が、シンガポール銀行という銀行ですが、日本だとあまり聞いたことがないと思います。なぜかと言うと、先ほどお伝えしたシンガポール銀行が日本に支店を作った場合、日本の金融庁のレギュレーションになってしまって、海外のシンガポールや、スイスでやれる金融サービスが一切できなくなってしまいます。

僕はどうしたかというと、このソシエティエヌラルまでは東京にいました。で、シンガポール銀行に行くときは移住しなければならないので、向こうに移住しました。シンガポールで銀行に勤めながら1ヶ月に一回、日本に来て1週間ぐらいで東京、大阪、名古屋を転々しながら富裕層の方へ「シンガポールだとこういうことができますよ」という話をします。それを何回か繰り返していくうちに、徐々にシンガポールで口座を持つ富裕層が増えました。

あまり知られていない事ですが、私たちは日本で免許があるわけではないので、日本で積極的にセールスということができません。今日みたいなお話をさせていただいて、興味があれば連絡をさせていただいて、詳しいお話をさせていただきます。それは、日本の金融庁のルールで、日本で免許を持っていない業者はセールスしちゃいけないということがあります。なのでワンクッシュンが必要になってしまいます。そういうのも全部シンガポール銀行では教えてくれるんですけども、日本で何かあってはよくないので、その辺のコンプライアンスをちゃんとしているという経緯です。言ってみれば、プライベートバンクで野村証券とか三井住友もありますけれども、日本の金融庁の管轄下のサービスしかできないと思います。

シンガポール銀行とか、UBSシンガポール、ユニオンバンクオブイタリアというシンガポール支店などがありますが、今、私はシンガポールで、独立しています。シンガポールへ行くと何ができるかというと、シンガポールでできる金融サービスをお客さんがシンガポールで口座を開いてもらって、お金をこの銀行に入れてもらってやると、日本の金融庁日本の金融ルールではないので、シンガポールとかスイスのサービスを受けることができるんです。

なぜ私のような人間のことをあまり知られていないかですが、要するに日本にいる野村証券のプライベートバンカーと、僕らみたいに海外にいる日本人のプライベートバンカーではやっていることが全く違うと思います。先ほど言ったみたいに僕らはセールスしちゃダメなので、大体が富裕層の紹介で繋がっていくようになっています。紹介してもらって、日本に行く。口座を開けてもらって、また紹介して

もらう。というパターンでやっていくきます。だからあまり表に出ないっていうものもあります。

ところが、今僕お話しさせていただいた内容を、なぜ話をするようになったかというと、『プライベートバンカー』という本があるんですが、前の巨人の球団代表の清武さんという方がいらっしゃるんですが、実在の人物で実名でノンフィクションを書くというのが、この人のスタイルです。新富裕層ということで話を清武さんとした時に、僕みたいな仕事をしている人を知らないので、僕を主人公にして本を書くという話になり、流れで表に出ているという感じになりました。Googleとかで僕の名前を検索してもらった方が多分プライベートバンカーということを他の人たちが要約してくれているので、僕が説明するよりも早いかもしれません。こういう経緯でプライベートバンカーというのは多少認知されるようになりました。

日本と海外で、こんなに違うという話を『プライベートバンカー』の本に書いてあるんですが、この本は講談社から出ている本なんですが、中には100億円の保険に入れるとか、シンガポールなら利回りを融資をつけることによって10万ぐらい回せる。とか清武さんが書いています。「それをどうやってやるのか教えてくれ」という問い合わせが講談社にたくさん来たので、『プライベートバンカー驚異の資産運用砲』という本を出しました。これを書いたことによって、たくさんオファーをいただきました。

認知されることになった上で、できるようになったことは、本来最低4億円の預金をしないとシンガポールや海外では口座が開けませんが、僕のシンガポールの会社では、銀行代理業務提携をしてるので5,000万程度で口座を開くことができます。これが他の方達との差別化しているところです。

実際の運用方法は、まず1億円で定期預金を作ります。金利が1億円の場合5%なので500万円といった利息が出ますが、この1億円を担保にスイスやシンガポールでは2億円融資が受けれます。その2億円でまた定期預金をします。そうすると、1億円のお金で3倍の15%まで金利が上がります。ただ、2億円は借りていますので借入の利息が1.5%~2%とかなので15%から2%~3%を引くと定期預金だけで、10%ぐらいの金利が回る計算になります。今はアメリカが金利が高いので、リスクは何かというと、日本円だと金利が出ないので、為替リスクは取らなきゃならないんですけど、1年で定期預金に10%あれば為替リスクが10%下がってもトントンなので、まあそう考えればリスクがとれるかな。ということができるわけです。これもやはり日本では実現が難しい部分もあります。1億円定期預金にしたとしても、まず2億円は貸してくれないのが現実です。私がお勧めするのはこういった海外の金融サービスを受けるということになります。

また、ミクロネシアなどの海外に法人を置くことで定期預金で10%の金利で回しつつ、税金の支出を極力減らしていくこともあります。大手企業も実際に運用しているケースもありますので、割と日本人に向いているんではないでしょうか。また、スイスの銀行は全額保全されます。リーマンのようにダメなら潰てしまえ。ということはありません。もし興味がございましたら何かご相談いただければと思います。以上です。

例会のご案内

■今 週 8月10日 (木)

卓話者：名古屋グランパスエイト 代表取締役社長
小西 工己 さん
テーマ：未来を創る。今を勝つ！
時 間：12:30～13:30
場 所：ヒルトン名古屋4F「竹の間」

■次 週 8月17日 (木) R規定により休会

■次々 週 8月24日 (木)

卓話者：名古屋市立大学病院医学部付属 西部医療センター
口腔外科准教授 土持 師 先生
テーマ：被災地侵入禁止エリアにおける法歯学的災害支援
時 間：12:30～13:30
場 所：ヒルトン名古屋4F「竹の間」